

Interim Manager (m/w) Customer Marketing / Trade Marketing

IHR PARTNER FÜR DIE



Unternehmen

Unsere Kundenunternehmen aus der Lebensmittelbranche setzen auf qualitativ hochwertige und effiziente Interim-Management-Lösungen. Hierbei unterstützen wir entlang der gesamten Wertschöpfungskette, beginnend bei der Zulieferindustrie (Rohstoffe, Maschinen) über die Produktionsunternehmen bis hin zur Logistik und dem Lebensmittelhandel, und liefern maßgeschneiderte Interimslösungen auf Projektbasis.

Für unseren international tätigen Kunden aus der Lebensmittelindustrie suchen wir den erfahrenen Interim Manager (m/w) Customer Marketing / Trade Marketing.

Standort: Nordrhein-Westfalen

Start und Dauer: 6-9 Monate ab 01.04.2018

Anforderungen

Wir suchen den erfahrenen Interim Profi für die Bereiche Trade Marketing, CatMan, Shopper Insights. Sie kennen sich in der Handelslandschaft aus, sind versiert in Scanner (ACNielsen) und Householdpanel (GfK), Sie können Geschichten erzählen und Geschichten „verkaufen“.

Das bringen Sie mit

Sie wissen, wie der Einkauf auf der anderen Seite denkt und fühlt. Sie sind äußerst zahlenaffin und können Agenturen „führen“, sind vertragsfest und wissen, dass ein Feuerwerk am POS bei einem gekühlten Warensortiment eine besondere Herausforderung ist. Wenn Sie als Führungskraft eine kleine Abteilung ergebnissicher führen und sich in einer Matrix durchsetzungsstark bewegen können, hätten Sie die nächsten Anforderungen erfüllt. In Kürze: Sie sind der führungsstarke und zahlenaffine Interim-Marketing-TM-Spezialist, der den Handel versteht.

Vorgehensweise

Wenn Sie die beschriebenen Kompetenzen und Erfahrungen mitbringen, dann senden Sie uns bitte CV und Projektliste. Wir rufen Sie an. Wir vereinbaren einen Termin für ein prospektives Interview bei uns im Kölner Büro. Wir stellen (in 9 von 10 Fällen) keine Interimer beim Kunden vor, die wir nicht persönlich kennen. Und in diesem Fall ist aufgrund des Projektstartes im April für diese bewährte Vorgehensweise auch genug Zeit!

Kontakt

Gerne steht Ihnen der Geschäftsführer Thomas Schulz für weitere Fragen zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Unterlagen (CV, Zeugnisse) an t.schulz@rau-interim.de unter der Referenz „Customer Marketing“.


BEWERBEN >



Ihr Partner für die Lebensmittelindustrie:
Wir bringen die Menschen zu den Aufgaben.

RAU | INTERIM GmbH
Lindenstraße 14
50674 Köln

Telefon: +49 221 924 28 180
email@rau-interim.de
www.rau-interim.de

 Wir beraten Sie gerne



Thomas Schulz
Geschäftsführer
t.schulz@rau-interim.de